





Fecr Publications | Fecr Yayınları
Publication Number | Yayın No: 864

Book Title: Peace Negotiations in Islamic Jurisprudence -Its Rulings and Conditions-
Kitap Adı: İslam Hukuku'nda Barış Müzakereleri -Hükümleri ve Şartları-

ISBN: 978-625-6123-17-5

Author | Yazar: Raed AL-MASRI, | orcid.org/0000-0002-1841-4151

Publication Type | Yayın Türü: Book | Kitap
Publication Date | Yayın Tarihi: September | Eylül 2024
Place of Publication | Yayın Yeri: Ankara, Türkiye
Language | Yayın Dili: English | İngilizce
Dimensions | Ebat: 13,5 x 21 cm
Edition | Baskı Sayısı: 1
Pages | Sayfa Sayısı: 124

© FCR YAYIN REKLAM BİLGİSAYAR SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Certificate Number | Sertifika no: 13178 | ISNI: 0000 0004 4657 1968

Layout and Cover Design | Mizanpaj ve Kapak: FCR

Printing and Binding | Baskı ve Cilt: NY MATBAACILIK (Sertifika no: 50732)

Al-Masri, Raed

Peace Negotiations in Islamic Jurisprudence: Its Rulings and Conditions – Ankara:
Fecr Yayınları, 2024.

ISBN: 978-625-6123-17-5

1. Islamic Law | İslam hukuku
2. Islamic law: Peace & conflict law | İslam hukuku: Barış ve çatışma hukuku
3. Islamic law - Peace negotiations | İslam hukuku - Barış müzakereleri

Cite as | Atıf Bilgisi: Al-Masri, Raed. *Peace Negotiations in Islamic Jurisprudence: Its Rulings and Conditions* – Ankara: Fecr Yayınları, 2024.



FCR YAYIN REKLAM BİLGİSAYAR SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Hacı Bayram Mah. Boyacılar Sk. No: 14/1 Ulus-Altındağ/ANKARA
Tel: (0312) 310 08 60 • Web: www.fcr.com.tr • e-mail: fcr@fcr.com.tr

**PEACE NEGOTIATIONS
IN ISLAMIC JURISPRUDENCE
-Its Rulings And Conditions-**

Dr. Raed AL-MASRI

Ankara 2024

About the Author

Dr. Raed AL-MASRI

Is a distinguished scholar in Islamic Jurisprudence with a notable academic and research background. Born in 1985, Dr. al-Masri completed his undergraduate studies in Islamic Jurisprudence at the University of Jordan in 2008. His advanced studies were supported by the prestigious Türkiye Scholarships from the Turkish government, which funded his Ph.D. studies at Ankara University's Faculty of Theology.

In 2022, Dr. al-Masri earned his Ph.D. in Islamic Jurisprudence. His previous academic work includes the influential book *Mediation Financial Conflicts in Islamic Jurisprudence*, which explores the principles and applications of mediation in Islamic law.

Dr. al-Masri has contributed to academic research and scholarship at the University of Jordan and the University of Ankara. His proficiency in Arabic, English, and Turkish enhances his ability to engage with a diverse audience and contribute to international discussions on Islamic legal theory.

Dr. al-Masri is also actively involved with non-governmental organizations and charitable institutions, including those affiliated with the United Nations. His work in UN courses and translation programs on migration has deepened his understanding of the impact of war and the importance of peace, reinforcing his commitment to addressing refugee needs and promoting conflict resolution.

His latest publication, *Peace Negotiations in Islamic Jurisprudence: Its Rulings and Conditions*, builds upon his extensive research and expertise, offering valuable insights into the practice and principles of peace negotiations within Islamic law. Residing in Dubai, Dr. al-Masri continues his scholarly work and remains dedicated to advancing the understanding and application of Islamic Jurisprudence.

Yazar Hakkında

Dr. Raed AL-MASRI

İslam Hukuku alanında tanınmış bir akademisyen ve araştırmacıdır. 1985 doğumlu olan Dr. al-Masri, lisans eğitimini 2008 yılında Ürdün Üniversitesi'nde İslam Hukuku alanında tamamlamıştır. İleri düzey çalışmalarını, Türkiye Cumhuriyeti tarafından sağlanan prestijli Türkiye Bursları ile desteklenen doktora eğitimi ile Ankara Üniversitesi İlahiyat Fakültesi'nde sürdürmüştür.

2022 yılında İslam Hukuku alanında doktorasını tamamlayan Dr. al-Masri'nin önceki akademik çalışmaları arasında, İslam hukukunda arabuluculuk ilke ve uygulamalarını ele alan etkili bir kitap olan *Ticari Uyuşmazlıklarda Arabuluculuk: İslam Hukuku Açısından* bulunmaktadır.

Dr. al-Masri, Ürdün Üniversitesi ve Ankara Üniversitesi'nde akademik araştırma ve bilimsel çalışmalara katkıda bulunmuştur. Arapça, İngilizce ve Türkçe dillerindeki yetkinliği, geniş bir kitleyle etkileşim kurma ve uluslararası İslam hukuku tartışmalarına katkıda bulunma yeteneğini artırmaktadır.

Dr. al-Masri ayrıca, Birleşmiş Milletler gibi çeşitli sivil toplum kuruluşları ve yardım kurumlarıyla aktif bir şekilde çalışmaktadır. BM kursları ve göçle ilgili tercümanlık programlarındaki çalışmaları, savaşın etkileri ve barışın önemi konusundaki anlayışını derinleştirmiş, mülteci ihtiyaçlarını ele alma ve çatışma çözümünü teşvik etme konusundaki bağlılığını pekiştirmiştir.

Son yayınladığı eseri *İslam Hukukunda Barış Müzakereleri: Hüükümleri ve Koşulları*, kapsamlı araştırma ve uzmanlığını temel alarak, İslam hukukunda barış müzakereleri pratiği ve ilkeleri hakkında değerli bilgiler sunmaktadır. Dubai'de ikamet eden Dr. al-Masri, akademik çalışmalarına devam etmekte ve İslam Hukukunun anlaşılması ve uygulanmasını ileriye taşımak için çalışmalarını sürdürmektedir.

About the Book

Peace Negotiations in Islamic Jurisprudence -Its Rulings and Conditions-

The book explores how Islam addresses peace negotiations, focusing on their legitimacy and procedural elements from an Islamic perspective. It also includes comparisons to Western approaches where necessary to highlight differences and similarities.

Chapter One defines “peace” and “negotiation” in the context of Islamic jurisprudence. It establishes that peace negotiations are a recognized method for resolving conflicts and forming treaties, supported by Qur’anic injunctions, Prophetic practices and the views of Islamic jurists. This chapter demonstrates that negotiations are a legitimate way to achieve and maintain peace, provided that core Islamic principles are upheld.

Chapter Two delves into the essential components of peace negotiations, including the subjects of negotiation, the roles and qualifications of negotiators, and the function of mediators. It outlines that negotiators should be qualified and discusses the potential inclusion of women and *Dhimmi* under certain conditions. Mediation is defined as a neutral intervention by an acceptable third party, and the chapter examines permissible negotiation tactics, with an emphasis on persuasion and a general discouragement of coercion.

Chapter Three examines the outcomes and consequences of peace negotiations. It discusses the nature of agreements, whether complete or partial, and the importance of formal ratification for their binding nature. The book also explores the scholarly debate on the obligation of oral or unsigned agreements and considers the responses to failed negotiations, which range from advocating war to recommending alternative peaceful solutions like arbitration and conciliation.

The book concludes that peace negotiations in Islam are a vital means of resolving conflicts and fostering international relations, provided they respect Islamic principles and prioritize Muslim interests. It reaffirms that persuasion is encouraged, while coercion is generally discouraged, and highlights the need for further research into Islamic conflict resolution methods to enhance understanding and application in modern diplomacy.

Keywords: Peace Negotiations; Islamic Jurisprudence; Legitimacy; Negotiator; Mediator; Persuasion; Coercion; International Relations; Conflicts; Arbitration; Agreement; Muslim Interests; Dhimmī

Kitap Hakkında

İslam Hukuku'nda Barış Müzakereleri -Hükümleri ve Şartları-

Bu kitap, İslam'ın barış müzakerelerine yaklaşımını, bu müzakerelerin meşruiyetini ve prosedürel unsurlarını İslam perspektifinden vurgular. Ayrıca, gerektiğinde Batı yaklaşımları ile karşılaştırmalar yaparak farkları ve benzerlikleri açıklamaktadır.

Birinci Bölüm, İslam hukukunda “barış” ve “müzakere” kavramlarını tanımlar. Barış müzakereleri, çatışmaları çözmek ve antlaşmalar yapmak için tanınan bir yöntem olarak Kur'an ayetleri, Peygamber uygulamaları ve İslam hukukçularının görüşleri tarafından desteklenir. Bu bölüm, müzakerelerin barışı sağlama ve sürdürme açısından meşru bir yol olduğunu, temel İslam ilkelerine saygı gösterildiği sürece vurgular.

İkinci Bölüm, barış müzakerelerinin temel unsurlarını, müzakere konularını, müzahitlerin rol ve niteliklerini, arabulucuların işlevlerini ele alır. Müzahitlerin nitelikli olmalarının gerektiğini açıklar ve kadınların ve Zimmi belirli koşullar altında dâhil edilme olasılığını tartışır. Arabuluculuk, tarafsız bir üçüncü tarafın, anlaşmazlıkları çözmek için kabul edilen bir müdahale olarak tanımlanır. Ayrıca, müzakerelerde izin verilen taktikler, özellikle ikna etme ve genel olarak zorlamadan kaçınma, bu bölümde ele alınır.

Üçüncü Bölüm, barış müzakerelerinin sonuçlarını ve etkilerini inceler. Tam veya kısmi anlaşmaların doğasını ve resmi onayın bağlayıcılığını tartışır. Ayrıca, sözlü veya imzasız anlaşmaların geçerliliği üzerine akademik tartışmaları ve başarısız müzakerelere verilen tepkileri, savaş seçeneği ve alternatif barışçıl çözümler önerme gibi seçenekleri değerlendirir.

Kitap, barış müzakerelerinin İslam'da çatışmaları çözme ve uluslararası ilişkileri geliştirme açısından önemli bir araç olduğunu, İslam ilkelerine saygı gösterildiği ve Müslüman çıkarları-

nın gözetildiği sürece vurgular. İkna etmenin teşvik edildiğini ve zorlamanın genel olarak reddedildiğini belirtir ve modern diplomaside İslamî çatışma çözüm yöntemlerinin daha iyi anlaşılması ve uygulanması için ek araştırma ihtiyacını vurgular.

Anahtar Kelimeler: Barış Müzakereleri; İslam Hukuku; Meşru-iyet; Müzakereci; Arabulucu; İkna; Zorlama; Uluslararası İlişki-ler; Çatışmalar; Tahkim; Uygunluk; Anlaşma; Müslüman Men-faatleri; Zimmi

عن الكتاب

مفاوضات السلام في الفقه الإسلامي -أحكامها وشروطها-

يستعرض الكتاب كيفية تعامل الإسلام مع مفاوضات السلام، مع التركيز على شرعيتها وعناصرها الإجرائية من منظور إسلامي. كما يتضمن مقارنة مع المناهج الغربية، عند الحاجة، لتوضيح الفروقات والتشابهات.

الفصل الأول يسعى إلى تعريف "السلام" و"المفاوضات" في سياق الفقه الإسلامي. ويثبت أن مفاوضات السلام هي وسيلة معترف بها لحل النزاعات وإبرام المعاهدات، بدعم من الآيات القرآنية، والممارسات النبوية، وآراء الفقهاء. يبين أيضًا هذا الفصل أن المفاوضات هي وسيلة مشروعة لتحقيق السلام والحفاظ عليه، شريطة الالتزام بالمبادئ الإسلامية الأساسية.

الفصل الثاني يتناول المكونات الأساسية لمفاوضات السلام، بما في ذلك موضوعات التفاوض، وأدوار المفاوضين ومؤهلاتهم، ودور الوسطاء. يوضح أن المفاوضين يجب أن يكونوا مؤهلين لذلك، ويناقش إمكانية إشراك النساء والذميين في ظل شروط معينة. بعدها ينتقل إلى تعريف الوساطة بأنها تدخل محايد من طرف ثالث مقبول، ثم يستعرض الفصل أساليب التفاوض المسموح بها، مع التركيز على الإقناع وتجنب الإكراه بشكل عام.

الفصل الثالث يفحص نتائج وآثار المفاوضات السلمية. يناقش طبيعة الاتفاقيات، سواء كانت كاملة أو جزئية، وأهمية التصديق الرسمي لطبيعتها الملزمة. يستعرض الكتاب أيضًا الجدل الفقهي حول إلزامية الاتفاقيات الشفوية أو غير الموقعة وينظر في ردود الأفعال على المفاوضات الفاشلة، التي تتراوح بين الدعوة إلى الحرب والتوصية بحلول سلمية بديلة، مثل التحكيم والمصالحة.

يخلص الكتاب إلى أن مفاوضات السلام في الإسلام هي وسيلة حيوية لحل النزاعات وتعزيز العلاقات الدولية، شريطة احترام المبادئ الإسلامية وإعطاء الأولوية لمصالح المسلمين. ويعيد التأكيد أن الإقناع هو المفضل والأجدى، بينما الإكراه يتم تجنبه عمومًا، كما يبرز الحاجة إلى مزيد من البحث في طرق حل النزاعات الإسلامية لتعزيز الفهم والتطبيق اتباعًا بالدبلوماسية الحديثة.

الكلمات المفتاحية: مفاوضات السلام؛ الفقه الإسلامي؛ الشرعية؛ المفاوض؛ الوسيط؛ الإقناع؛ الإكراه؛ العلاقات الدولية؛ النزاعات؛ التحكيم؛ الاتفاق؛ المصالح الإسلامية؛ الذي.

DEDICATION

*To my mother who has had eternal patience
Watching over me, to ensure my success
The loving heart that has always been there for me
Who encouraged me, and held my hand
Through difficulty and ease
Picking me up when I was down
I dedicate this effort to you
Thank you*

ACKNOWLEDGMENT

First and foremost, all praise and thanks are due to Allah the Almighty, whose infinite blessings and guidance have made the completion of this book possible. I pray that He accepts these efforts for His sake alone and grants them a place in my balance of good deeds on the Day of Judgment.

I am deeply grateful to those who have contributed significantly to the success of this book. My sincerest appreciation goes to my esteemed Professor, Dr. Adnan al-Assaf. His invaluable guidance, unwavering patience, and exceptional dedication were crucial to the completion of this work. Without Dr. Adnan's encouragement and support, this book would not have reached its current form.

I would also like to extend my heartfelt thanks to the Committee for their thorough review of the manuscript and for their insightful comments and suggestions. Their feedback played a pivotal role in refining and finalizing the book.

Special thanks are due to Dr. Muhammad al-Majāli for his assistance in selecting the book's subject matter. I am also grateful to Dr. Ali Al-Şwwah, Dr. 'Ārif Abu 'Id, and Dr. 'Āarif Hassouneh for their guidance on the overall structure of the book. Their expertise greatly contributed to its coherence and clarity. Additionally,

I extend my appreciation to Dr. Hassan Al-Mūmani and Dr. Muhammed Abu-Nimer for enhancing my understanding of modern negotiation science, which enriched the content of this work.

Lastly, I would like to express my profound gratitude to my dear friends Atieh Al-Matti, Nate Feldman, and Sascha 'Hamza' Hähnert. Their meticulous editing and thoughtful feedback were invaluable in clarifying and refining the ideas presented in this book.

To all who have supported and contributed to this endeavor, I offer my deepest thanks.

TABLE OF CONTENTS

DEDICATION	11
ACKNOWLEDGMENT	13
INTRODUCTION	17

CHAPTER ONE

THE DEFINITION AND LEGITIMACY OF PEACE NEGOTIATIONS IN ISLAMIC JURISPRUDENCE

1.1. The Concept of Peace Negotiations	25
1.1.1. The Definition of Peace	25
1.1.2. The Definition of Negotiation	27
1.1.3. The Definition of Peace Negotiations	30
1.2. The Legitimacy of Peace Negotiations	33
1.2.1 Evidence of Legitimacy From The Qur'an	34
1.2.2. Evidence of Legitimacy From the Sunnah.	36
1.2.3. Scholarly Opinions Concerning Peace and Its Negotiations	39
1.2.3.1 The First Opinion and Its Evidence	39
1.2.3.2 The Second Opinion and Its Evidence	43
1.2.3.3. The Third Opinion and Its Evidence	45

CHAPTER TWO

THE ELEMENTS OF PEACE NEGOTIATIONS AND THEIR RULINGS IN ISLAMIC JURISPRUDENCE

2.1. The Subject of Peace Negotiations	49
2.1.1 Criteria of The Subject of Peace Negotiations	52
2.2. The Negotiator: Definition And Conditions	57
2.2.1 Definition of The Negotiator	58
2.2.2 Conditions of The Negotiator	61
2.3 The Mediation: Definition and Conditions	72
2.3.1 Definition of Mediation	73
2.3.2 Conditions of Mediation	76
2.4 Tactics of Negotiations and Its Rulings	81
2.4.1 Persuasion	81
2.4.2 Threats	83
2.4.3 Coercion	86

CHAPTER THREE

THE POSSIBLE OUTCOMES OF PEACE NEGOTIATIONS AND THEIR CONSEQUENCES----- 93

3.1. Agreement and Its Consequences ----- 93

3.1.1. Complete Agreement and Its Consequences ----- 93

3.1.2. Partial Agreement and Its Consequences ----- 101

3.2. Disagreement and Its Consequences----- 104

CONCLUSION ----- 111

REFERENCES----- 115

INDEX ----- 123